

Movimentos argumentativos

01	SUSTENTAÇÃO	Posiciona-se favorável à ideia discutida, os argumentos alinham-se à opinião exposta.
02	REFUTAÇÃO	Posiciona-se contrário à ideia exposta, para tanto apresenta contra-argumentos.
03	NEGOCIAÇÃO	Posiciona-se apoiando as posições em disputa (contrárias e favoráveis), ponderando um meio termo para a questão.

BIBLIOGRAFIA:

RIBEIRO, Roziane Marinho. **A construção da argumentação oral no contexto de ensino**. São Paulo: Cortez, 2009.

VIEIRA, Amitza Torres. **Movimentos argumentativos em uma entrevista televisiva: uma abordagem discursiva-interacional**. Disponível em: www.ufjf.br/cliotedel/files/2009/10/COD03004.pdf. Acesso em: 02 nov. 2018.